## uluha

## 高付加価値型<sup>志高きセールスパーソンの集う勉強会</sup>接客・販売向上研究会



第1回 2020年5月度例会 2020年5月13日(水)13:00~15:00

新型コロナによる消費削減の今、コロナ明けの消費者の心理を考える

## 本研究会の約束ごと



- その1 本研究会は単なる販売員から抜け出し、 高付加価値をお客様に提供し、クオリティの高い接客で継続的な売上拡大を目指す 志高きセールスパーソンが集う勉強組織であること。
- その2 小売業界の地位向上を目指し、研究会員同士が切磋琢磨すること。
- その3 素直・プラス発送・勉強好きであること。
- その4 与え好きの精神を持つこと。
- その5 出来ない理由ではなく、どうしたらできるかを考えること。